



Presentamos a Ms. Solve

Agente de comunicaciones
del Programa de Fidelización
Momentum

En esta edición

- Próximos eventos en LatAm
- Avances de nuestro Programa en Brasil, México, Chile y Colombia
- Presentamos la nueva imagen de nuestro Programa



Conozcan a

Ms. Solve

Un gran apoyo en Momentum

Les presentamos a **Ms. Solve**, la nueva agente virtual del **Programa Momentum**. Ella será nuestra compañera en este camino de aprendizaje, apoyándonos con información sobre los productos, comunicaciones y campañas para que siempre estemos conectados.

Ms. Solve estará disponible para guiarnos, mantenernos informados y hacer que la experiencia Momentum sea más simple, ágil y entretenida.



¿En qué consiste el Programa Momentum?

En este video, Ms. Solve te lo explica:



Para más información y detalles, visita nuestro sitio web

www.programamomentum.com



¡El Programa Momentum avanza!

Capacita 360°

En julio realizamos un nuevo encuentro trimestral de **Capacita 360**, un programa dedicado al desarrollo continuo de los Consultores Técnicos de la Distribución MedSurg Brasil.

Se llevaron a cabo dos jornadas junto al equipo responsable del portafolio IPSS & Cavilon, con el objetivo de fortalecer y profundizar los conocimientos técnicos sobre las tecnologías Growth Vectors (CHG, Curores, Cavilon Advanced, Bair Hugger y Esterilización) y, especialmente, reforzar las estrategias de abordaje de los nuevos productos lanzados (eBD y DDPs).

Liderada por el equipo Clinical Brasil, esta agenda de capacitación reúne tanto a los consultores más recientes, apoyando su proceso de incorporación (onboarding), como a profesionales de todo el país, promoviendo la profundización de los conocimientos que respaldan el desarrollo y la mejora de las prácticas clínicas en los hospitales atendidos.



Así va el ranking hasta el Q2

- *Primer lugar MSD: Rioclarense*
- *Primer lugar KCI: HL Med*

Y este mes también

visitamos a nuestros partners

Cada visita fue una oportunidad para estar más cerca de nuestros distribuidores, escuchar sus experiencias, compartir ideas y reforzar aún más nuestra colaboración.

Damos las gracias a todos los que nos han recibido con tanta cordialidad y han formado parte de estos momentos. Juntos, seguimos forjando relaciones sólidas y trabajando para lograr resultados cada vez mejores.



Revisa aquí algunas postales que dejaron esos encuentros.



¡El Programa Momentum avanza!

MIGUEL VELANDIA visita Chile

A principios de julio, Miguel Velandia, Head of Latin America de Solventum, visitó las oficinas de **Nipro Chile** para reunirse con su nueva Gerente General y su equipo directivo con el objetivo de fortalecer las relaciones comerciales, conocer de cerca las oportunidades del mercado y acompañar el desarrollo de nuestros socios estratégicos.

Estas visitas reflejan el compromiso constante de Solventum con sus distribuidores. Miguel mantiene una presencia activa junto a nuestros socios en toda América Latina, promoviendo el diálogo, escuchando las necesidades del mercado y construyendo relaciones sólidas que impulsan el crecimiento mutuo.



FORTALECIENDO CAPACIDADES para seguir creciendo juntos

Durante junio y julio realizamos una serie de entrenamientos junto a nuestros distribuidores, con el objetivo de fortalecer conocimientos, compartir herramientas y prepararnos para los nuevos desafíos.

Fue un verdadero placer recibirlos en Solventum y brindarles un entorno tecnológico y colaborativo, diseñado para potenciar el aprendizaje y generar una experiencia de alto valor para cada uno de nuestros socios.

En Solventum creemos que nuestra alianza va mucho más allá de los negocios. Por eso, seguimos impulsando el desarrollo profesional, la evolución continua y la generación de nuevas oportunidades, acompañando a nuestros distribuidores en cada paso de su crecimiento.





¡El Programa Momentum avanza!

Momentum 2026

Comenzó con gran éxito en Colombia

El 26 de junio se realizó el lanzamiento virtual del **Programa Momentum 2026** en Colombia. El encuentro reunió a 60 participantes comprometidos con seguir creciendo junto a Solventum.

Durante el encuentro presentamos las principales iniciativas, beneficios y desafíos que marcarán esta nueva edición del programa, fortalecida gracias a los excelentes resultados obtenidos en 2025.

Además, compartimos nuevas herramientas y contenidos diseñados para impulsar el desarrollo de nuestros socios y presentamos oficialmente a Carolina Gerhardt, quien estará a cargo del vínculo con nuestros distribuidores.



“Espero que el **Programa Momentum** sea el comienzo de un cambio en el proceso que estamos realizando con Solventum y que nos motive a todos para lograr un año exitoso como los que hemos tenido. **Debemos trabajar en equipo** y mostrarle al mercado colombiano que Solventum está ahí.

“**La comunicación es fundamental**: lo que necesiten de nosotros para estar con los clientes es importante que nos lo digan.

“El objetivo realmente es sobrepasar ese 100% de esa cuota que ya tienen establecida y esto lo haremos con un seguimiento mensual y trimestral para lo que nos queda de este 2026”

Freddy Padilla, Solver Colombia



“Creo profundamente en el **poder de la educación para fortalecer alianzas**, desarrollar capacidades y generar mejores resultados para todos.

Espero que podamos **crecer y aprender juntos**, compartir experiencias y construir un programa que aporte valor a cada uno de ustedes. Estoy aquí, cuentan conmigo. Por ahora estoy a un Teams o un WhatsApp de distancia, pero espero muy pronto estar con ustedes en terreno también.

¡Será un verdadero gusto trabajar juntos!”

Carolina Gerhardt, Channel Sales Training





¡El Programa Momentum avanza!

GO LIVE

Estimados socios comerciales:

Hoy queremos expresar nuestro más sincero **reconocimiento y agradecimiento por la confianza, el compromiso y la colaboración que han demostrado durante esta importante etapa de transformación.** Han sido dos años de cambios, aprendizaje y adaptación a nuevos procesos en nuestra evolución como Solventum.

Este camino no habría sido posible sin su apoyo constante, su flexibilidad y su **disposición para trabajar en equipo** frente a cada nuevo desafío.

De manera especial, queremos reconocer el esfuerzo realizado durante los últimos seis meses de planeación, preparación y trabajo conjunto. Gracias a su profesionalismo y dedicación, hemos logrado avanzar con éxito hacia esta nueva etapa, acercándonos con entusiasmo a nuestro **GO LIVE** programado para el **1 de septiembre.**

Valoramos profundamente la relación que hemos construido a lo largo de los años y nos sentimos orgullosos de contar con **aliados estratégicos como ustedes.** Su compromiso ha sido fundamental para alcanzar los objetivos trazados y sentar las bases de un futuro sólido y exitoso para todos.

 solventum



Reciban nuestra más cordial felicitación por el excelente trabajo realizado. Confiamos en que este nuevo capítulo como Solventum fortalecerá aún más nuestra alianza, permitiéndonos seguir creciendo juntos, generando nuevas oportunidades y alcanzando nuevos logros en beneficio mutuo.

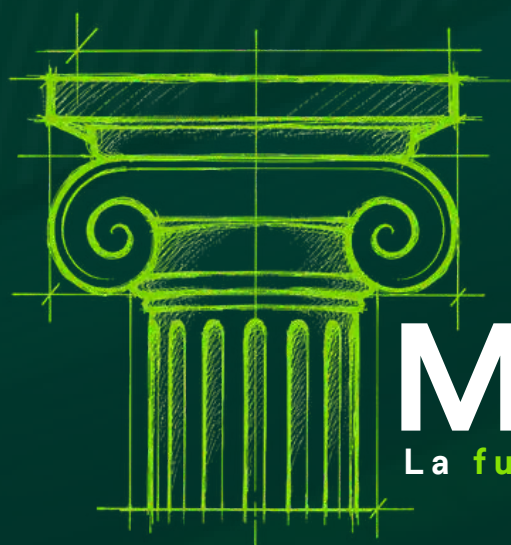
Afectuosamente,
Andrei Vargas
Solver México

Programa de Fidelización Momentum

Presentamos nuestro nuevo logo

Esta columna clásica es un símbolo universal de **fortaleza, confianza y permanencia**. Representa el **compromiso de construir relaciones duraderas** con nuestros clientes y distribuidores, apoyadas en valores, colaboración y objetivos compartidos.

Su trazado en estilo boceto refleja una idea en constante **evolución**. Cada línea simboliza el **aprendizaje, la innovación y el desarrollo continuo** que impulsa este programa, recordándonos que el crecimiento no es un destino, sino un camino que recorreremos juntos.



PROGRAMA FIDELIZACIÓN
MOMENTUM
La **fuerza** que impulsa grandes resultados

Momentum es mucho más que un programa de fidelización.

Es el impulso que transforma el compromiso de hoy en los resultados de mañana, basado en nuestros tres pilares: **recognition, support y connection**.

El nombre "Momentum" representa esa fuerza que convierte cada acción en un nuevo impulso.

Cada capacitación, cada desafío y cada logro generan la energía necesaria para seguir avanzando y alcanzar resultados cada vez más grandes.