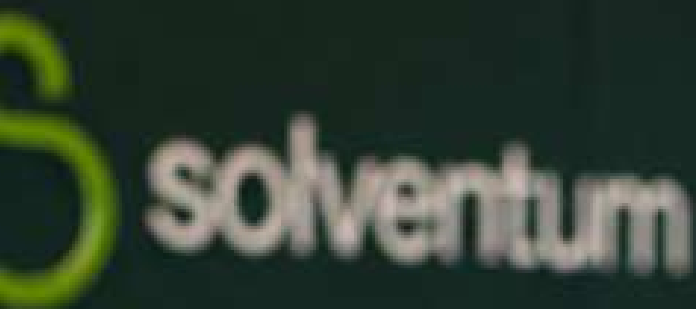




Apresentamos a **Ms. Solve**

Agente de comunicação do
Programa de Fidelidade
Momentum

Nesta edição:

- Próximos eventos na América Latina
- Atualizações sobre o andamento do nosso Programa no Brasil, México, Chile e Colômbia
- Apresentamos a nova identidade visual do nosso Programa.



Conheçam a

Ms. Solve

Um grande apoio no Momentum

Apresentamos a Ms. Solve, a nova agente virtual do Programa Momentum. Ela será nossa companheira nessa jornada de aprendizado, nos apoiando com informações sobre produtos, comunicações e campanhas para que estejamos sempre conectados.

A Ms. Solve estará disponível para nos orientar, nos manter informados e tornar a experiência do Momentum mais simples, ágil e divertida.



Em que consiste o Programa Momentum?

Neste vídeo, a Ms. Solve explica tudo para você

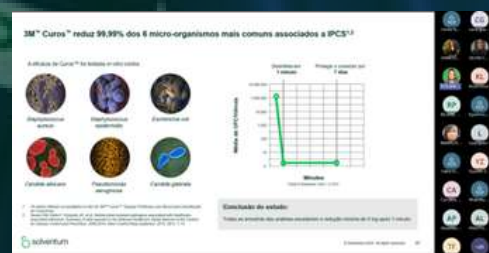


Para mais informações e detalhes,
acesse nosso site

www.programamomentum.com



O Programa Momentum segue em frente!



Capacita 360°

Em julho, realizamos mais um encontro trimestral do **Capacita 360**, programa dedicado ao desenvolvimento contínuo dos Consultores Técnicos da Distribuição Medsurg Brasil.

Foram dois encontros com a equipe responsável pelo portfólio IPSS & Caviion, com o objetivo de fortalecer e aprofundar os conhecimentos técnicos nas tecnologias *growth vectors* (CHG, Curo, Caviion Advanced, Bair Hugger e Esterilização) e, especialmente, reforçar as abordagens dos novos produtos lançados (eBD e DDPs).

Conduzida pela equipe Clínica do Brasil, a agenda de capacitação reúne desde os consultores mais recentes — apoiando seu processo de onboarding — até profissionais de todo o país, promovendo o aprofundamento dos conhecimentos que sustentam o desenvolvimento e a melhoria das práticas clínicas nos hospitais atendidos.



Veja como está o ranking até o segundo trimestre

- Primeiro lugar MSD: **Rioclarense**
- Primeiro lugar KCI: **HL Med**

E neste mês também

visitamos nossos parceiros

Cada visita foi uma oportunidade de estar mais perto dos nossos distribuidores, ouvir suas experiências, compartilhar ideias e fortalecer ainda mais nossa parceria. Agradecemos a todos que nos receberam com tanta cordialidade e fizeram parte desses momentos.

Juntos, seguimos construindo relacionamentos sólidos e trabalhando para alcançar resultados cada vez melhores.



Confira alguns registros desses encontros especiais!



O Programa Momentum segue em frente!

MIGUEL VELANDIA visita o Chile

No início de julho, Miguel Velandia, diretor da Solventum para a América Latina, visitou os escritórios da Nipro Chile para se reunir com sua nova Gerente Geral e sua equipe de direção, com o objetivo de fortalecer as relações comerciais, conhecer de perto as oportunidades do mercado e acompanhar o desenvolvimento de nossos parceiros estratégicos.

Essas visitas refletem o compromisso constante da Solventum com seus distribuidores. Miguel mantém uma presença ativa junto aos nossos parceiros em toda a América Latina, promovendo o diálogo, ouvindo as necessidades do mercado e construindo relações sólidas que impulsionam o crescimento mútuo.



FORTALECENDO CAPACIDADES para continuarmos crescendo juntos

Durante junho e julho, realizamos uma série de treinamentos junto aos nossos distribuidores, com o objetivo de fortalecer conhecimentos, compartilhar ferramentas e nos prepararmos para os novos desafios.

Foi um verdadeiro prazer recebê-los na Solventum e oferecer a eles um ambiente tecnológico e colaborativo, projetado para potencializar o aprendizado e proporcionar uma experiência de alto valor para cada um de nossos parceiros.

Na Solventum, acreditamos que nossa aliança vai muito além dos negócios. Por isso, continuamos promovendo o desenvolvimento profissional, a evolução contínua e a geração de novas oportunidades, acompanhando nossos distribuidores em cada etapa de seu crescimento.





O Programa Momentum segue em frente!

Momentum 2026 Início com grande sucesso na Colômbia

No dia 26 de junho, ocorreu o lançamento virtual do Programa Momentum 2026 na Colômbia. O encontro reuniu 60 participantes comprometidos em continuar crescendo ao lado da Solventum.

Durante o encontro, apresentamos as principais iniciativas, benefícios e desafios que marcarão esta nova edição do programa, fortalecida graças aos excelentes resultados obtidos em 2025.

Além disso, compartilhamos novas ferramentas e conteúdos criados para impulsionar o desenvolvimento de nossos parceiros e apresentamos oficialmente Carolina Gerhardt, que ficará responsável pelo relacionamento com nossos distribuidores.



“Espero que o Programa Momentum seja o início de uma mudança no processo que estamos realizando com a Solventum e que nos motive a todos a alcançar um ano de sucesso como os que já tivemos. Devemos trabalhar em equipe e mostrar ao mercado colombiano que a Solventum está presente.

“A comunicação é fundamental: é importante que nos digam o que precisam de nós para estarem junto aos clientes.

“O objetivo, na verdade, é superar esses 100% da cota já estabelecida, e faremos isso por meio de acompanhamento mensal e trimestral até o final deste ano de 2026”.

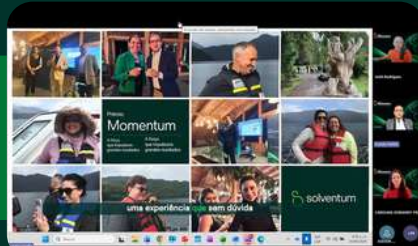
Freddy Padilla, Solver Colombia



“Acredito profundamente no poder da educação para fortalecer parcerias, desenvolver capacidades e gerar melhores resultados para todos.

Espero que possamos crescer e aprender juntos, compartilhar experiências e construir um programa que agregue valor a cada um de vocês. Estou aqui, podem contar comigo. Por enquanto, estou a uma chamada no Teams ou uma mensagem no WhatsApp de distância, mas espero estar com vocês pessoalmente muito em breve também.

Será um verdadeiro prazer trabalhar juntos!”
Carolina Gerhardt, Channel Sales Training





O Programa Momentum segue em frente!

GO LIVE

Hoje, gostaríamos de expressar nosso mais sincero reconhecimento e agradecimento pela confiança, pelo compromisso e pela colaboração que demonstraram durante esta importante etapa de transformação. Foram dois anos de mudanças, aprendizado e adaptação a novos processos em nossa evolução como Solventum.

Essa jornada não teria sido possível sem o apoio constante de vocês, sua flexibilidade e disposição para trabalhar em equipe diante de cada novo desafio.

De maneira especial, gostaríamos de reconhecer o esforço realizado nos últimos seis meses de planejamento, preparação e trabalho conjunto. Graças ao seu profissionalismo e dedicação, conseguimos avançar com sucesso rumo a esta nova etapa, aproximando-nos com entusiasmo do nosso GO LIVE programado para 1º de setembro.

Valorizamos profundamente o relacionamento que construímos ao longo dos anos e nos sentimos orgulhosos de contar com parceiros estratégicos como vocês. O compromisso de vocês tem sido fundamental para alcançar os objetivos traçados e estabelecer as bases de um futuro sólido e bem-sucedido para todos.

 solventum



Recebam nossos mais cordiais parabéns pelo excelente trabalho realizado. Estamos confiantes de que este novo capítulo como Solventum fortalecerá ainda mais nossa aliança, permitindo-nos continuar crescendo juntos, gerando novas oportunidades e alcançando novas conquistas em benefício mútuo.

*Atenciosamente,
Andrei Vargas
Solver México*

Programa de Fidelização Momentum

Esta coluna clássica é um símbolo universal de força, confiança e permanência. Ela representa o compromisso de construir relações duradouras com nossos clientes e distribuidores, baseadas em valores, colaboração e objetivos compartilhados.

Seu traçado em estilo esboço reflete uma ideia em constante evolução. Cada linha simboliza o aprendizado, a inovação e o desenvolvimento contínuo que impulsionam este programa, lembrando-nos de que o crescimento não é um destino, mas um caminho que percorremos juntos.



PROGRAMA DE FIDELIZAÇÃO **MOMENTUM** A **força** que impulsiona grandes mudanças

O Momentum é muito mais do que um programa de fidelização.

É o impulso que transforma o compromisso de hoje nos resultados de amanhã, com base em nossos três pilares: **reconhecimento, apoio e conexão.**

O nome “Momentum” representa essa força que transforma cada ação em um novo impulso.

Cada treinamento, cada desafio e cada conquista geram a energia necessária para continuarmos avançando e alcançarmos resultados cada vez maiores.